

Julius Hoesch GmbH & Co. KG is een van grootste leveranciers van chemicaliën. Op het terrein van meer dan 80.000m² in Düren (DE) worden in de magazijnen met behulp van moderne apparatuur meer dan 5.000 producten opgeslagen, getest en verwerkt. De distributie vindt plaats in heel Duitsland en haar buurlanden, waarbij we gebruik maken van milieuvriendelijke technologieën. Wij zijn al actief in de Benelux en tot onze klantenkring behoren grote Nederlandse bedrijven die de kwaliteit van onze producten zeer waarderen. Hierin willen we verder investeren en daarom zoeken we vanaf januari 2021 een



**JULIUS
HOESCH**

seit 1865

Accountmanager Benelux (m/v/x)

In deze nieuwe functie ben je verantwoordelijk voor het klantenbestand en zul je ongeveer 2-3 keer per week klantenbezoeken afleggen in de Benelux landen. Je zult je voornamelijk bezighouden met de verkoop van chemisch-technische basisproducten (zoals oplosmiddelen, zuren, basen) en specifieke producten die meer uitleg vergen. De klanten zijn veelal industrieel van aard en actief in de chemische branche. Een team van experts in Düren ondersteunt je hierbij.

Jouw taken

- Je bent voor het bestaande klantenbestand in de Benelux verantwoordelijk en begeleidt hun niet alleen tijdens een verkoopproject maar bent ook daarna hun contactpersoon
- Je bent verantwoordelijk voor de uitbreiding van zakelijke relaties
- Je trekt nieuwe klanten aan
- Je analyseert de marktontwikkelingen en legt deze vast

Jouw kwalificaties

- Je bent in het bezit van een Hbo-diploma bij voorkeur richting de chemie. Alternatief beschik je over meerdere jaren werkervaring in de chemische branche
- Je beschikt over uitgebreide verkoopervaring
- Je bent klantgericht
- Je hebt sterke communicatieve- en teamvaardigheden
- Je bent veerkrachtig, flexibel, betrouwbaar en je werkt zelfstandig
- Naast Nederlands spreek je ook Engels, Duits (voor de communicatie met je collega's) is een pré
- Je hebt kennis van SAP/R3 en MS Office

Ons aanbod

- Marktconform salaris met auto van de zaak
- Uitdagende functie met veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling
- Intensief inwerktraject
- Leuke teamevenementen en personeelsevenementen zoals ons zomerfeest en kerstfeest
- 30 vakantiedagen

Als deze functie in een dynamisch groeiende onderneming je aanspreekt, dan kijken wij uit naar jouw sollicitatie.

Je cv kan je per e-mail in Pdf-formaat in het Duits of Engels, met salarisindicatie en eventuele sturen startdatum naar h.bildstein@julius-hoesch.de sturen. De heer Bildstein staat ook graag voor vragen ter beschikking.